

ALTERNATIVAS

Alstom entra en la energía oceánica

■ Alstom Hydro ha entrado en el mercado de la energía oceánica tras firmar un acuerdo de colaboración con la canadiense Clean Current Power Systems Incorporated, especializada en el diseño y experimentación con tecnología para la generación de energía mareomotriz.

RESULTADOS

Criteria paga un dividendo complementario

■ Criteria hizo efectivo el miércoles el pago de un dividendo complementario con cargo al ejercicio 2008 de seis céntimos de euro brutos por acción, que fue aprobado por la Junta de Accionistas el pasado 7 de mayo.

SERVICIOS

La Caixa obsequia con una tarjeta regalo en la contratación de seguros

■ La Caixa obsequiará con una tarjeta regalo con hasta 200 euros a los clientes que contraten pólizas de seguro de SegurCaixa Holding. La oferta abarca los productos SegurCaixa Auto, SegurCaixa Hogar, VidaCaixa Salud Individual y Vida Familiar.

Enalcat traspasa los Andes

La empresa reusense especializada en energías alternativas espera alcanzar este año **hasta el 70% de su facturación en mercados exteriores** gracias al prestigio internacional que tiene la industria solar española

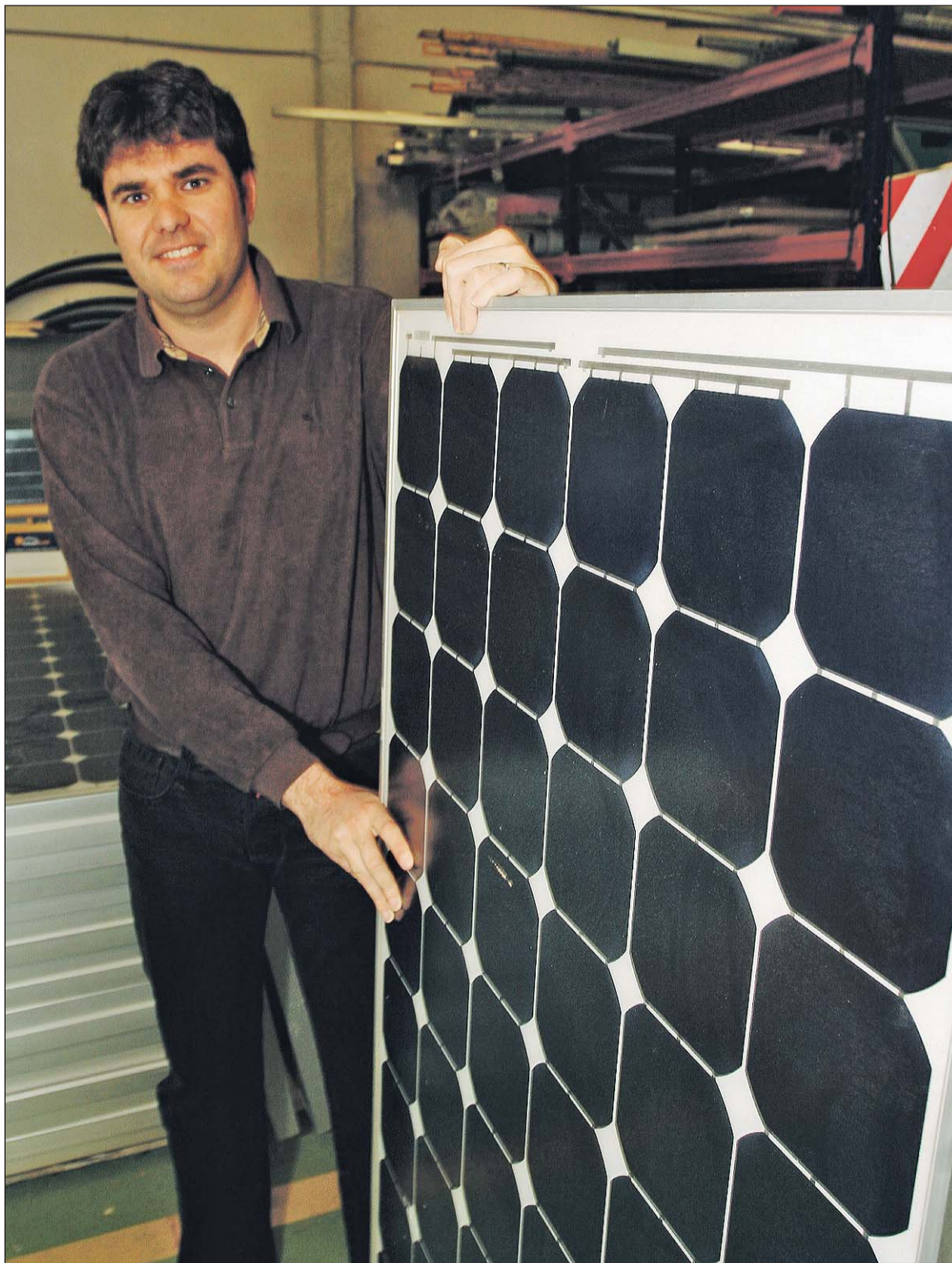
RAFEL VILLA | REUS

Con el mercado doméstico bloqueado debido a una pésima planificación por parte de la administración, a Enalcat no le ha quedado más remedio que buscarse la vida fuera. Italia es ahora el destino. En el país transalpino está creciendo el interés por las energías renovables, especialmente la solar, y la experiencia que en este ámbito tienen tanto las empresas alemanas como las españolas lleva a que los bancos faciliten la financiación únicamente cuando los proyectos de huertas solares o instalaciones en general de energía fotovoltaica vienen avalados por una empresa de estos países.

«El mercado internacional es una de las principales salidas que tenemos, porque la gran experiencia que tiene la empresa española nos da un lugar privilegiado», explica Gerard Pagès, gerente de Enalcat y fundador de la misma junto a su padre, Gabriel Pagès. El primer destino ha sido el italiano, donde se espera abrir una delegación el año que viene para atender el volumen de trabajo que esperan. El segundo mercado, en el que la empresa reusense está empezando a moverse, son los Emiratos Árabes: grandes ciudades creadas en medio del desierto precisan de energías renovables y localizadas en el mismo punto para poder crecer, y la energía solar es obviamente una posibilidad a tener en cuenta.

Enalcat confía en mantener su línea de crecimiento de la mano de la exportación. Creada a finales de 2004 con la intención de ofrecer los servicios integrales desde el suministro de placas hasta el diseño y la instalación, ha pasado de facturar 300.000 euros en su primer año a 6.100.000 el año pasado y, si se mantienen las previsiones respecto al mercado italiano, alcanzar los 10 millones este año.

Contratando sobre el terreno. De la misma forma ha crecido la plantilla de Enalcat, que ha pasado de tres trabajadores en un inicio a 22 el año pasado. Este año, debido a la inestabilidad del sector, se ha reducido la nómina a once trabajadores, a los que se suman los que se contratan en el



Gabriel Pagès sostiene una placa solar en las instalaciones de Enalcat, en Reus. FOTO: TXEMA MORERA

punto en que se hace la obra. Dentro del mercado español, los principales mercados son Catalunya, el País Valencià y Aragón, aunque también han efectuado instalaciones en Castilla-La Mancha y Andalucía. «Nosotros llevamos la dirección de la obra, desplazamos a los ingenieros y subcontratamos sobre el terreno todo el montaje», explica Pagès.

En España, la nueva regulación ha reducido el precio del kilowatio producido por energía solar. En la legislación válida hasta septiembre de 2008, el kilowatio se pagaba a 45 céntimos. Ahora, si es una instalación de cubierta, va de 32 céntimos a 34 en función del tamaño de la instalación, mientras que

en las huertas se reduce a 29,5 céntimos.

La caída del mercado español, que absorbía la mitad de las placas solares que se consumen a nivel internacional, ha llevado a la existencia de un exceso de placas en manos de los fabricantes, que se han visto obligados a reducir el precio de este material un 30%. Esto comporta que la rentabilidad en la inversión sea igual o mejor que con el decreto antiguo, con unas tasas del 10% al 12% garantizadas durante 25 años.

La empresa confía en llegar a 10 millones de facturación con la entrada en el mercado italiano

Un sector paralizado

Cambiar tres veces el marco jurídico de un nuevo sector no es precisamente la mejor forma de impulsarlo, pero es lo que ha hecho el Gobierno español con la energía fotovoltaica. La primera normativa se redactó en 2004 y fue vigente hasta 2007, cuando se formuló otro real decreto que fue válido hasta el 28 de septiembre. Éste marcaba una potencia máxima fotovoltaica a instalar en toda España durante este plazo de 1.600 a 1.800 megawattios, pero en la realidad, a la hora de cerrar el plazo, había 3.500 megawattios instalados. «La normativa estaba mal hecha, porque no preveía lo que pasaría después y todos se lanzaron a instalar el máximo de potencia y conectarse a la red antes de que caducase el plazo», argumenta Gerard Pagès.

El nuevo decreto establece cupos máximos anuales de 500 megawattios, la mitad de los cuales son huertas solares y el resto en cubiertas de grandes naves, que es la fórmula que se pretende incentivar para evitar el impacto de las placas sobre el paisaje. De hecho, los proyectos para instalaciones en huertas solares están ya previstos para todo lo que queda de año e incluso para el próximo, mientras que es mucho menor la demanda para instalar placas en cubiertas.

El resultado es que el mercado se ha enfriado mucho. «Los bancos ven con buenos ojos financiar estas instalaciones, pero con todos los retrasos burocráticos las condiciones que se habían pactado inicialmente cambian a la hora de la realidad», explica Pagès.

afrah
EBENISTES i FUSTERS
Bloque Sant Felipe, 8 - S.P.S.P.43007 Tarragona - Tel. 977 204 741
COCINAS - ARMARIOS PÉRGOLAS - PERSIANAS
PUERTAS PASO COLOCACIÓN CERRADURAS
PUERTAS BLINDADAS MADERA EXTERIORES - MUEBLES
REVESTIMIENTOS CARPINTERÍA MECÁNICA
PARQUET MACIZO Y SINTÉTICO CARPINTERÍA DE OBRA
DECORACIÓN DE TIENDAS
638 173 816